

人と事業の縁結び、地域特化型 Web メディアサービス「ツグナラ」

株式会社サクシード（栃木県）

[概要]

- 地域特化型の事業承継支援サービス
- Web メディアプラットフォームと M&A プラットフォームの 2 つの機能で事業承継を支援する
- メディアを通して、企業理念に共感を得た地域金融機関・専門家と提携・連携し、経営資源引継ぎ・第三者承継・ビジネスマッチングの支援を行う

[特徴]

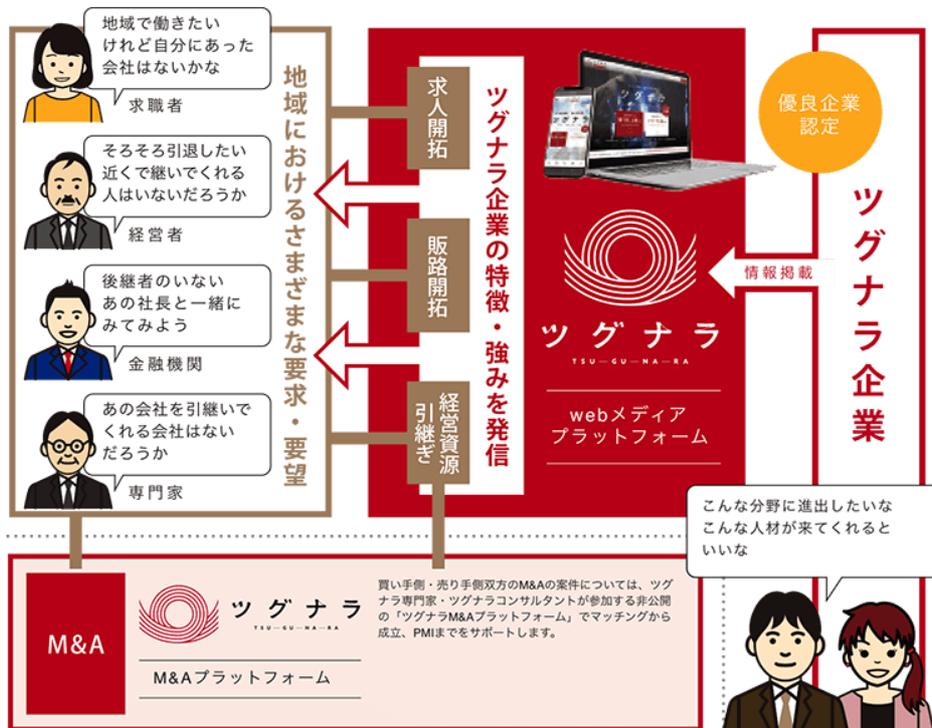
- 地域企業の 85%が小規模企業であり、その多くが後継者不足に直面しているとされる状況に対し、地域企業に適した M&A サービスを提供する
- 独自基準で厳選した地域の優良企業を「ツグナラ企業」、地域に根付く土業や地域貢献企業を「ツグナラ専門家」として選定し、独自取材をもとに Web メディアへ掲載。共感を得たうえでマッチングを行う
- Web メディアでは、経営者が創業から大切にしてきたこと、承継の苦悩、企業存続のために掲げた理念や方針、従業員

員を大切にしている考え、地域や社会貢献活動などをインタビューしたうえで発信

- 一般的な M&A マッチングサービスとは異なり、地域の専門家が寄り添いサポートをする
- 経営・業務・意識統合までサポートをし、譲渡先が培ってきた伝統、文化などの価値を地域の未来へ継承していく
- 「ツグナラ企業」を選定することで、M&A に積極的な企業や業種の偏りを防ぐ
- 地域金融機関と連携して、地域内でマッチングを行うことで、地域資源の流出を防ぐ

[サービスイノベーションの観点から]

Web メディアプラットフォームを活用して、地域の優良企業の事業承継の実現を地域金融機関や専門家を巻き込んで推進している。革新的で優れた価値提案を顧客が受け入れやすいように、丁寧に価値共創の仕組みを創り込んでサービスイノベーションを実現している



▲ツグナラの仕組み

Web メディアプラットフォームと M&A プラットフォームの 2 つの機能で事業承継を支援

[組織データ]

所在地	栃木県宇都宮市
従業員数	35 名（2023 年 2 月現在）
創業	2010 年
キーワード	BtoB マッチング、事業承継支援、M&A
売上規模	1～10 億円